広告料金(金融・相続特集特別料金)

①402Pタイアップ: 350万円

(通常実施価格:388万円) ※制作費込の企画特別料金

②4C1P純広告 +401月 タイアップ: 340万円 (通常実施価格:368万円)

34C1Pタイアップ: 180万円

(通常実施価格:194万円) ※制作費込の企画特別料金

④4C2P純広告: 328万円

⑤4C1P純広告: **164**万円

※制作費込の企画特別料金

⑥1C1P純広告: **95**万円

※連合広告企画の体裁になりますのでタイアップ広告の誌面デザインは統一させていただきます

※企画末尾には読者アンケート&資料請求連合ハガキをおつけします ※1P広告ご掲載の際には広告対向になる可能性があります

お申込締切日 タイアップ 12月 8日(金) 12月15日(金) 純広告 ※純広告の原稿は2024年1月19日(金)までに JMPA準拠データにてご用意をお願いします。

タイアップ広告ス	スケジュール(予定)
12月 8日(金)	オリエン
~12月15日(金)	取材·撮影
1月 9日(火)	初校ご提出
1月11日(木)	初校お戻し
1月16日(火)	色校ご提出
1月19日(金)	色校お戻し⇒校了
2月 9日(金)	発売日(予定)



誌面+文春オンライン



誌面十 オンラインセミナ-(B to C向け)



オンラインセミナー (B to C向け)

セミナー参加者のリードお渡し (500~1000件)

自社だけでは

なかなか集客でいない…

年間約50本もの

セミナー実績を誇る、

弊社ならではのプランをご提案!



幅広く訴求したい欲張りプラン!



誌面2P*1 文春オンライン転載 350万円 100万円

450万円



文春オンライン転載 誌面1P*1 180万円 150万円*2

自社サイトにも転用する場合 +50万円でのご案内となります

※1 タイアップのみのご案内です。 ※2 リライトして文章を増量します。



セミナー参加者のリードお渡し (500~1000件)

とにかくセールスに繋げたい リードたっぷりプラン!

470万円



___ セミナー

1社協賛 600万円

複数社協賛の場合 1社 200万円*3

/※3 3社以上で開催 決定となります

プランB、プランC共通

オプション企画 大好評!

オンライン開催です

「立蓺奏利 資産運田・相続オンラインセミナー」へのご協替

大芸音状 負圧圧用・旧机オブブイブビミナー」へのこ 励員	
開催日時	3月上旬
開催場所	オンラインライブ開催 (収録は文藝春秋またはリモートにて)
募集人数	読者を1,000名ご招待
セミナー内容	第1部:基調講演(著名人の講演会) (過去の基調講演:五木寛之氏、藤原正彦氏、佐藤優氏、浅田次郎氏、茂木健一郎氏) 第2部:協賛社セッション(1社30分)
①「文藝春秋」掲載広告ページの抜き刷りを5,000部サービス ②「文藝春秋」への募集告知(誌面&定期購読者への同梱チラシ)・セミナー後「文藝春秋digital」に記事掲載 ③協賛社セッションへのご参加(1社30分リモートの参加も可能) ④セミナー応募者および参加者リストのご提出(個人情報提供に同意してくださった方のみ)	

お問い合わせ先

(株) 文藝春秋 メディア事業局 メディア事業一部 HP: https://admap.bunshun.co.jp 担当:中川 Tel: 080-2574-9947 Mail: nakagawa@bunshun.co.ip

×文春オンライン×オンラインセミナー

2024年3月号

(2月9日発売予定)

文藝春秋 芥川賞発表号

2024年新NISA制度開始 /

止まらないインフレ時代に備える!!



資料請求1社あたり

約90~200件超のレスポンス

前回は 7本 ご協賛!

芥川賞発表号につき 大幅部数増

金融資産1億円以上の富裕層読者が

オプションで大好評の オンラインセミナーも

文春オンラインでの 資料請求フォームもサービス!





文藝春秋について

刊】大正12年(1923年)1月 【平均発行部数】

【発 売 日】毎月10日 価】1000円(税込)

〈2023年1月~3月までの平均発行部数 JMPA印刷証明付〉

373,667 文藝春秋 サライ 80,667 日経ビジネス 148,907 (ABC 公査数字) プレジデント 170.367 週刊ダイヤモンド 78.583 62,167 调刊東洋経済 各誌の数字は、JMPAマガジンデータ (23年1月~3月) 及びABC公査 家庭画報 (22年1月~12月)より掲載

読者の男女比は58%:42%。 女性読者も多く、夫婦で読まれる雑誌といえるでしょう。

40代以下 23.7% 50~60代以上 76.3%

芥川賞発表 受賞作全文掲載



株式会社文藝春秋 メディア事業局 メディア事業一部

いつも「文藝春秋」にご支援ご協力を賜りありがとうございます。

昨年100周年を迎えた「文藝春秋」は雑誌不況といわれる中でも前年を超える実売部数を誇り、多くのシニア富裕層の方々に 愛読され、唯一無二の国民雑誌としてさらに社会的影響力を確固たるものにしています。

今年も部数増が見込まれる芥川賞掲載号である2月発売号にて、大好評の金融・相続企画を実施いたします。「文藝春秋」の読者は60代以上の 超富裕層が中心。1億円以上の資産をお持ちの方々も約3万人いらっしゃいます。いよいよ2024年からは新NISA制度も始まり、シニアの方々も含め、 積極的に資産運用する意欲が高まっています。また、認知症発祥などの長生きリスクに加え、消費増税やインフレ、社会保障負担などの不安要素も多く、相続 商品や生前贈与、不動産活用、などで相続税対策をしたいと検討されている方々が多くいらっしゃいます。

大好評の「資産運用相続セミナー」も今回もオンラインにて開催させていただくことになりました。文藝春秋オンラインセミナーでは毎回1000人を 超える読者にお申し込みをいただくほどの人気のセミナーになっています。 リアルのセミナー以上にオンラインのセミナーでも毎回熱心に参加される 読者が多く、ご協賛社様からもお喜びの声をいただいております。また「文春オンライン」の展開や「文藝春秋電子版」での動画制作など、さまざまな オプションもご用意しておりますので、ぜひともこの機会に貴社の広報宣伝活動の一環としてご活用賜りますようよろしくお願い申し上げます。

月刊「文藝春秋」2024年3月号(2月9日発売予定)芥川賞発表号

企画構成

金融·相続特集 編集ページ3P(扉ページ含)+広告ページ ☆アンケートページ+資料請求ハガキがつきます(編集ページのページ数は変更になる場合がございます)

想定商品

各金融機関(信託銀行、証券会社など)、投資信託、REIT、株取引、金・プラチナ投資、不動産証券化商品、 リバースモーゲージ、医療保険、プライベートバンク、会計事務所、税理士事務所、不動産・土地活用、 相続コンサルティング、M&A、事業承継、PE、非営利団体(NPO・病院など)

■誌面展開案

















広告へ







※誌面台割は予定です。変更になる場合がございます。

■掲載誌面例



タイアップ1ページ例





純広告1ページ例

文藝春秋電子版にも掲載サービス

昨年12月に100周年を機にスタートした「文藝春秋電 子版」。有料会員数12000人を誇り急成長しています。 今回タイアップにてご掲載いただきました企業様には転 載サービスをいたします。(誘導期間2週間)

文春オンラインクライアントからの声

■熱心な「文藝春秋」の読者からの反響に驚いています。新聞と比べて も、これだけのレスポンス(資料請求)が得られる媒体はなく、継続的 に出稿しているのは「文藝春秋」だけです。成約にいたることもあるの

タイアップ2ページ例

- ■誌面プラス「文春オンライン」にも掲載したところPVも大変高く、注目 度の高さに驚きました。デジタル展開でも期待以上の結果でした。
- セミナー協賛をさせていただきましたが、事後に具体的な相談やお問い 合わせが多く、顧客に結びついていることを肌で感じます。媒体力と読者 の質の高さを実感しています。

読者からの声

- ■インフレで生活が厳しくなっていますが、だからこそ今からでもできる 資産活用を考えたいと思っています。長寿時代に困らないように今か ら資産形成もしっかりやりたいと考えています。
- ■「おひとりさま」の私は、大きな不安を抱えています。家族やまわりに 迷惑をかけたくないと思っており、各銀行の認知症対応サービスを初 めて知り非常に参考になり具体的に検討したいと思っています。
- ■毎月必ず寄付をしていますが、今回も初めて知ることができた団体も ありました。未来を担う子供たちのために社会貢献としてさらに遺贈も 考えたいと真剣に思い、具体的に手続きを開始しました。

話題性·影響力 No.1

で、費用対効果も高いと思います。

日本最大のニュースサイトとなった文春オンラインと連動した企画もオプション にて実施可能です。月間約5億ページビューの圧倒的読者数(4,127万UU)!!

世の中の「ほんとう」がわかります

「月間PV:4億9,597万 】 月間UU:約4,127万

- 2023年5月~7月平均值 ◆ 計画ではカバーできない30~50代現役層にリーチ
- 2 SNS等、オンライン独自の拡散力
- ❸ 信頼できる「文藝春秋」のコンテンツカと、文春オン ラインの拡散力で、より効率的なコミュニケーション が実現できます。



「文春オンライン」タイアップ転載料金 本企画限定サービス

文春オンラインへの OO万円 2万PV保証 タイアップ転載が

(14日間想定/アーカイブ半年間)



文春オンライン内 資料請求ページ 広告主様問い合わせフォーム

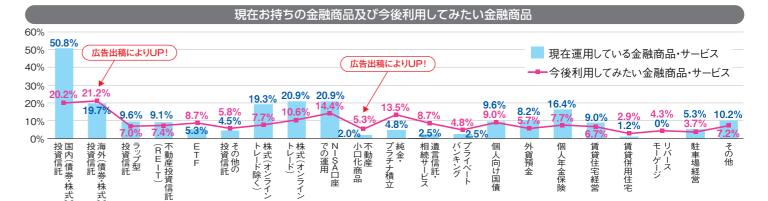
広告主様メルマガ登録フォーム

広告主様ウェブサイト など、リンク先は自由に設定いただけます。

「文藝春秋」読者は多額の金融資産を積極的に運用し相続に悩む 60代以上の超富裕層が中心です

文藝春秋「金融・相続特集」読者アンケート、媒体資料より







約7割の方がご自身で相続対策をしたり 何か対策をたてたいと考えています。

資料請求

ハガキ付

相続税制改正・相続税調査について 37.0% 22.8% 13.4% 金融資産の査定 10.6% 21 1% 遺言書·遺言信託 21.5% セカンドライフについてあなたの考えに近いもの 遺産分割の手続き(協議・調停・裁判)・実体験 10.6% 教育資金贈与信託 ■ 2.0% NA 6.5% 年金が心配なので 二世帯住宅 🚃 4.1% お金をためたい 賃貸住宅経営 8.5% 広告出稿によりUP! 賃貸併用住宅 2.8% マンション経営 2.8% マンション投資 4.9% 23.8% 豊かな老後のために 2.8% リゾートホテルの資産活用 いまから資産運用したい 広告出稿によりUP! NPO・福祉団体等への寄付 7.3% 38.2% 14.2% トラブルになりやすいケース 退職金があるので 25.2% 事業承継·M&A 4.1% 老後は何とかなると思う その他 5.3%

多くの方が老後のために資産運用したいと考えています。

相続税制改正や遺言信託、生前贈与、認知症などになった場合 の対策、不動産の査定・活用に興味を持っています。

金融商品・サービスを利用する際に重視すること

その他 4.5%

相続に対して関心のあること

14.4%

20.2%

20.6%

12.3%

12.8%

15.2%

44.0%

商品を組み合わせて運用している

まとまった金融資産の運用サービス

セカンドライフのサポートサービス 金融機関の利便性

リスクは伴っても高い利回り

金融機関の規模・知名度

相続についての相談ができる

ハガキ・オンライン双方での資料請求

読者のアンケート結果、感想もすべて資料請求リストに反映させ、 個人情報データをお渡しします。(潜在顧客データを確実にお渡しします!) 読者からも広告主様からも毎回大反響のある大人気企画です



●ご協賛企業は 7社!!

●ハガキ総数

読者からの反響がきっかけで成約に結びつくケースも多数ございます!!